



Вакансия - Руководитель отдела продаж и маркетинга в Набережных Челнах

[Главная](#) / [Набережные Челны](#) / [Руководитель](#) / [Руководитель отдела продаж и маркетинга](#)

Размещено: 7 мая 2021 г.

[Источник вакансии](#)

ООО ППФ Автодизайн название фирмы полностью соответствует роду занятий и основному направлению производственной деятельности, которое успешно развивается все эти годы. Главными факторами конкурентоспособности фирмы являются постоянная ориентация на современные методы и инструменты в проектировании, реализация собственных уникальных инновационных проектов.

Другой особенностью и залогом стабильной работы и развития являются долголетние партнерские отношения фирмы с ведущими автопроизводителями, в числе которых ПАО КАМАЗ , УРАЛ , ГАЗ структурные подразделения МЧС России. Подробнее о нас вы можете узнать на нашем сайте. Мы завоевали доверие многих клиентов по всей России, Белоруссии, Казахстан, Узбекистан, имеем историю, получили много положительных отзывов от наших довольных клиентов, выигрываем большинство тендеров по нашей ключевой продукции. С нами работают ОАО МАЗ , АО Уральскагпрореммаш , ООО UzAuto Trailer .

Планируем вывод на рынок новых перспективных продуктов.

Мы ищем коллегу с лидерскими качествами на основе делегирования, который любит сложные задачи и работу на результат, профессионала своего дела, которые выкладывается на максимум и без лишних сантиментов.

Обязанности:

- Разработка и ведение сайта
- Разработка и ведение лендинг страниц
- Размещение контекстной рекламы в GOOGLE и YANDEX
- Ведение аккаунтов и размещение рекламы в соц. сетях
- Создание и ведение аккаунтов в интернет магазинах
- Разработка рекламных печатных и медиаматериалов
- Создание продающих текстов
- Стратегия и планирование маркетинга и продаж.
- Планирование, управление и контроль работы отдела
- Разработка показателей и отчетность

- Ведение клиентской базы
- Ведение переговоров
- Заключение договоров
- Расширение продуктовой линейки

Требования:

- Высшее образование;
- Навыки управления бизнес-процессом (планирование, мотивация, организация, контроль и обучение)
- Навыки анализа бизнес-процесса.
- Уверенный пользователь ПК и пакета MS Office;
- Грамотная устная и письменная речь;
- Многозадачность, организованность, умение выстраивать четкие приоритеты;
- Инновационный подход.

Условия:

- График работы 5/2 с 8.00 до 17.00, выходной- суббота, воскресенье
- Отпуск 28 календарных дней
- Оформление по ТК РФ.
- Профессиональное развитие и повышение квалификации
- Зарботная плата (Оклад + % + KPI);

Заполните дополнительную анкету, и мы свяжемся с Вами.

Занятость: [Полная занятость](#)

Опыт работы: От 1 года

Образование: Не указано

Работодатель: ООО ППФ "АВТОДИЗАЙН"

E-mail: ok-avtodesing@mail.ru

Сферы деятельности

- [Маркетинг, реклама, PR](#)
 - [Управление маркетингом](#)
- [Высший менеджмент](#)
 - [Маркетинг, Реклама, PR](#)

- Посмотреть все вакансии по запросу "[Руководитель отдела продаж и маркетинга](#)"
- Посмотреть все вакансии в [Набережных Челнах](#)